



El Cuidado Infantil 2022

CONSEJOS Y HERRAMIENTAS PARA UTILIZAR LOS FONDOS DE AYUDA DE COVID DE MANERA EFECTIVA EN LOS CENTROS DE CUIDADO INFANTIL FAMILIAR

Uso efectivo de los fondos de ayuda de COVID

El Fondo de Ayuda para el Cuidado Infantil 2022 es necesario para tener un gran impacto en su negocio y en los niños bajo su cuidado. Si bien este financiamiento único brinda un alivio necesario, el desafío será equilibrar las necesidades de su negocio a corto y largo plazo a medida que decide cómo utilizar mejor estos fondos. Este recurso informativo está diseñado para ayudarlo a decidir la mejor forma en que puede usar este dinero de la manera más efectiva y recuperarse de la pandemia de COVID-19, así como para fortalecer su negocio de cuidado infantil familiar en el futuro.

Aunque este dinero se puede utilizar en una amplia variedad de formas, existen algunas limitaciones y otras consideraciones para las empresas de cuidado infantil familiar. Por esta razón será importante planificar cómo utilizará sus fondos y asegurarse de que tenga un impacto positivo en su negocio mientras cumple con los términos y condiciones asociados con el financiamiento.

¡El fondo de ayuda está en camino! ¿Ahora qué?

El Fondo de Ayuda para el Cuidado Infantil 2022 se estructurará para que reciba su fondo en cuatro pagos trimestrales iguales. Debido a que puede usar sus fondos en gastos incurridos entre el 1 de septiembre de 2021 y el 23 de mayo de 2023, le sugerimos que distribuya sus gastos a lo largo del tiempo.

Las ideas de inversión que se enumeran a continuación pueden ayudarlo a maximizar el impacto de sus gastos y, en última instancia, fortalecer y revitalizar sus operaciones en el futuro.

Primera idea de inversión: Compénsate a ti mismo

Muchos propietarios, operadores y directores de cuidado infantil familiar no ven un ingreso regular de su negocio. Trabajan duro, pero no se pagan regularmente. En cambio, sus ingresos permanecen en una cuenta corriente esperando hasta que tenga suficiente confianza (y, a veces, suficiente dinero) para proporcionar el salario que usted y su familia necesitan y merecen.

Pero, ¿cómo debe pagarse a sí mismo? Si es un **propietario único** que se paga a sí mismo, puede hacer un informe de nómina o pago por cheque, transferencia bancaria o pago utilizando una aplicación donde especifique que se trata de su salario durante un período determinado en la sección de notas. Además, su salario no debe exceder los ingresos de su programa durante el mismo período de tiempo. Por ejemplo, si recibió \$1,000 para el mes en ingresos, no podría reclamar una nómina de \$1,500.

Si es la **primera vez** que se paga formalmente a sí mismo, es posible que pueda captar o encontrar su pago de propietario/operador dividiendo la línea 31 de su Anexo C más reciente entre 260:

Línea 31 del Anexo C/260 días = tasa de pago diaria histórica del propietario/operador

En última instancia, tendrá que determinar cuánto pagarse a sí mismo. Para obtener más estrategias, consulte [Cómo Pagarse a Sí Mismo: Una Guía para Propietarios Únicos](#).

También es posible que desee considerar una inversión a más largo plazo en lo que respecta a su compensación y beneficios. Hay una variedad de planes de jubilación disponibles para propietarios de pequeñas empresas. Podría abrir una cuenta de jubilación a través de su negocio y hacer aportes regulares.

Si tiene personal, hay varias maneras en que puede usar el Fondo de Ayuda para el Cuidado Infantil 2022 para pagarles. Obtenga más información en la guía [Cómo Apoyar a Su Fuerza Laboral con CCRF 2022](#).

Segunda idea de inversión: Mejoras en su hogar

¿Tiene una lista de mejoras en la calidad, salud y seguridad del programa que deben llevarse a cabo? Aunque el CCRF 2022 es una oportunidad única, puede ayudarlo a marcar algunas de esas inversiones a largo plazo. Algunas ideas incluyen **reemplazar su sistema de calefacción o aire acondicionado, reemplazar su techo o sus canaletas, o actualizar el piso.**

También puede considerar reemplazar electrodomésticos, como lavadoras, un refrigerador o un congelador adicional, o cualquier otro tipo de equipo, lo que puede ayudar a que las cosas sean más eficientes y efectivas.

Tenga en cuenta que si usa un electrodoméstico para uso personal y laboral, debe poder determinar cuánto es para su negocio en comparación con su vida personal. El [método de tiempo/espacio](#) puede ayudarlo en el proceso.

Con las demandas de saneamiento adicionales de la pandemia, también puede agregar equipos como:

- Fregaderos portátiles;
- Dispensadores de desinfectante para manos;
- Grifos y dispensadores de jabón sin contacto;
- HVAC o purificadores de aire ultravioleta para mejorar la calidad del aire interior;
- Abrepuertas automático y cisterna de inodoro;
- Bote de basura sin contacto;
- Aspiradora de vapor;
- Área para el cuidado de niños con divisores de pared;
- Mesas con divisores de mesa transparentes o escritorios individuales para estudiantes;
- Reemplazo de alfombras o pisos del aula;
- Lavavajillas; y
- Actualizar los sistemas de desinfección para la limpieza de juguetes y otros materiales en el centro.

Las mejoras generales a su centro pueden incluir:

- Actualizar o actualizar los sistemas de seguridad del hogar, como alarmas contra incendios o de monóxido de carbono;
- Actualización de sistemas de seguridad o sistemas de cámaras en áreas de juego interiores y exteriores; y
- Mejorar el equipo tecnológico (es decir, iPads, computadoras portátiles, impresoras/copiadoras, archivo electrónico, contabilidad, sistemas de pago de matrículas, cuotas o sistemas de administración de cuidado infantil).

¡ALERTA DE AHORRO! Puede haber programas adicionales que proporcionen incentivos para apoyar ciertas mejoras en los edificios. Esto puede ayudarlo a aprovechar aún más los fondos de recuperación. Para encontrar una lista de programas potenciales en su estado, visite el [Departamento de Energía de EE. UU. - Oficina de Ahorro de Energía](#).

Obtenga más información sobre [cómo encontrar un contratista](#) (abajo).

Tercera idea de inversión: Mejoras en el área de juegos

Otro uso potencial para el Fondo de Ayuda para el Cuidado Infantil 2022 es mejorar su espacio de juego interior y exterior. A través de estas mejoras, puede ofrecer a los niños un área que sea apropiada para el desarrollo de los niños. Así como permitir la seguridad y comodidad general de niños a los que sirve. Algunas ideas se incluyen a continuación. Los espacios de juego son a menudo un factor importante para las familias que eligen un centro o proveedor, por lo que un espacio de juego mejorado también puede afectar los ingresos al atraer nuevas familias y retener a las que ya tiene.

Tenga en cuenta que las nuevas pautas federales consideran las piscinas una actividad de alto riesgo y existen regulaciones especiales asociadas con ese tipo de oferta.

Aquí hay algunas ideas a considerar para las actualizaciones de su área al aire libre:

- Juguetes adicionales para montar;
- Juguetes para empujar y tirar;
- Túneles o estructuras para arrastrarse;
- Áreas de juego mejoradas con agua o arena;
- Resbaladeros;
- Una cerca actualizada;
- Una pintura actualizada;
- Pisos renovados;
- Materiales para artes creativas o actividades STEM;
- Triciclos, bicicletas sin pedales, cascos o scooters;
- Superficie de caucho;
- Materiales naturales para espacios de juego;
- Jardín donde los niños puedan sembrar;
- Asientos adicionales;
- Sombrillas o toldos portátiles para proporcionar sombra a las lecciones y juegos al aire libre;
- Reparación de pavimentos;
- Toldo para áreas de espera al aire libre; y
- Cercado para una piscina si tiene una (cubierta de piscina también).

Recuerde que es posible que sea necesario ajustar algunas mejoras en las áreas que se utilizan para su negocio de cuidado infantil, así como sus actividades personales, utilizando el [cálculo de tiempo/espacio](#).

Cuarta idea de inversión: Educación o formación continua

El Fondo de Ayuda para el Cuidado Infantil 2022 también pueden ser una gran oportunidad para ayudarlo a mejorar sus habilidades y abrir el camino para nuevos programas de arte, música y lectura, así como nuevas técnicas de aprendizaje infantil que pueden ofrecer mejores servicios a los niños. Estos programas también pueden aumentar su demanda como proveedor para las familias y ayudarlo a aumentar la inscripción con el tiempo.

Para los proveedores de cuidado infantil en casa, programar tiempo para el desarrollo profesional puede ser un desafío. Puede usar los fondos adicionales para sufragar los gastos asociados al tiempo que el centro permanecerá cerrado debido a su capacitación o la inversión en personal adicional que pueda necesitar los días que no se encuentre presente.

Quinta idea de inversión: Plan de servicios compartidos

Al operar con márgenes estrechos, los propietarios de centros de cuidado infantil no suelen presupuestar fondos para invertir en la comercialización de su programa para atraer a nuevas familias y aumentar las inscripciones. El asegurar las inscripciones es más crítico ahora que nunca, es aconsejable considerar utilizar los fondos recibidos para realizar actividades de marketing. Esto podría consistir en diseñar y comprar materiales promocionales como volantes y folletos, iniciar o actualizar un sitio web del programa, mejorar la señalización y comprar vallas publicitarias.

También, el unirse a una suscripción de un programa de servicios podría ser una fuerte inversión para su programa de cuidado infantil. Hay una serie de beneficios para los proveedores de cuidado infantil familiar que se unen a una red de servicios compartidos. Unirse a una red de servicios compartidos puede ayudarle con a expandir su red y proporcionar soporte de marketing, además de dándole acceso a muchas oportunidades de ahorrar en sus costos. Una red de servicios compartidos es una organización compuesta por proveedores de cuidado infantil que utilizan un método centralizado de acceso compartido a los servicios que puede incluir contabilidad y teneduría de libros, desarrollo profesional y capacitación, y opciones de compra para los miembros. Además, los miembros a menudo pueden acceder a apoyos para sus negocios, incluidos recursos de fortalecimiento empresarial, apoyo entre pares o información actualizada sobre oportunidades de subvenciones locales.

Un programa de servicios compartidos puede ser especialmente útil para los proveedores de cuidado infantil familiar, ya que permite a los proveedores acceder a servicios que pueden ser demasiado caros cuando se compran individualmente, pero que son posibles cuando el costo se comparte a través de la red. Esto significa que los miembros pueden acceder a servicios que de otra manera no serían factibles y que pueden liberar dinero que se puede usar en otras partes de su negocio de cuidado infantil, como mejoras en el programa o aumentos salariales para el personal. Otra ventaja para los proveedores de cuidado infantil familiar es que unirse a una red presenta la oportunidad de compartir tareas administrativas, marketing, desafíos de inscripción o incluso reclutamiento de personal. Los proveedores de cuidado infantil familiar a menudo tienen muchos roles que cumplir, incluida la contabilidad, el marketing, el reclutamiento (y la

retención!), la capacitación y más, todo además del cuidado de los niños. Las redes de servicios compartidos pueden aliviar parte de esta tensión al distribuir estas responsabilidades a través de un equipo centralizado.

Para obtener más información, los proveedores pueden comunicarse con su Junta de Desarrollo de la Fuerza Laboral Local.

Sexta idea de inversión: Prepárese para lo inesperado

Si bien la mayoría de los programas deben tener planes de preparación para emergencias, ¿ha pensado si tiene los recursos, el equipo y los materiales necesarios para llevar a cabo un plan de emergencia de manera efectiva?

Aquí hay algunas ideas a considerar para ayudarlo a ejecutar su plan de gestión de riesgos:

- Usar el excedente de flujo de efectivo para establecer o contribuir a un fondo de emergencia para cubrir los gastos asociados con emergencias, como deducibles de seguros;
- Suministros de emergencia, incluidos kits portátiles para evacuaciones o desalojo y kits de suministros de 72 horas para refugiarse en el lugar; y
- Servicios de mensajes de texto/aplicaciones de comunicación con los padres que se utilizarán para notificaciones de emergencia.

Recursos adicionales

Si disfrutó de estos consejos y herramientas sobre cómo usar su Fondo de Alivio de Cuidado Infantil de manera efectiva, puede disfrutar de estos otros recursos en childcare.texas.gov:

- [Pagarte a Ti Mismo: Una Guía para Propietarios Únicos](#)
- [Cálculo de Tiempo/Espacio](#)
- [¿Cómo elijo y empiezo a ofrecer beneficios a los empleados?](#)
- [Cómo apoyar a su fuerza laboral con CCRF 2022](#)
- [Seminario web sobre cómo utilizar los fondos del CCRF para reclutar y retener personal](#)
- [Aumentos Salariales e Impuestos sobre la Nómina](#)

¿Preguntas?

Si tiene alguna pregunta, puede [registrarse para una llamada GRATUITA con un entrenador de negocios](#) en childcare.texas.gov.

Conclusión

Si bien los dos últimos años sin duda han sido un desafío, el Fondo de Ayuda para el Cuidado Infantil 2022 lo ayudarán a recuperarse de las pérdidas que experimentó su empresa durante el último año, aliviando la carga para usted, su empresa y sus empleados. Tómese el tiempo para sentarse y crear un plan para el uso de sus fondos teniendo en cuenta la variedad de formas en que se pueden usar. Si necesita más apoyo para crear un plan para gastar sus fondos de ayuda, comuníquese con el [Equipo de Capacitación Empresarial de Cuidado Infantil de Texas](#).

Encontrar un buen contratista

A menudo escuchamos de los proveedores que incluso cuando tienen el efectivo para invertir en mejoras a su hogar o centro, puede ser difícil encontrar un contratista bueno y confiable para elaborar el trabajo. Aquí hay algunas sugerencias generales que le ayudarán a encontrar y evaluar a un contratista que llenará las necesidades del trabajo.

Pida recomendaciones a contactos de confianza

Comience con personas que conoce y pregúnteles sobre sus experiencias previas con contratistas. Incluso puede publicar en las redes sociales dentro de su red de amigos para obtener referencias y recomendaciones.

Además, considere acercarse a ferreterías u otras tiendas que conozca bien. Sus empleados de confianza pueden también brindar recomendaciones sobre contratistas que conocen personalmente.

Haga su investigación

No importando si alguien viene a usted con magníficas recomendaciones, es recomendable realizar su propia búsqueda de contratistas en línea.

Algunos de los sitios más populares y confiables:

- [Lista de Angie — angieslist.com](http://angieslist.com)
- chequera.org
- homeadvisor.com
- houzz.com
- porche.com

Muchos de estos sitios son gratuitos o de bajo costo y le darán acceso no solo a contratistas, sino también a evaluaciones reales de los usuarios de sus servicios. También puede consultar con su Cámara de Comercio local o con el Better Business Bureau.

Realizar una entrevista telefónica

Una vez que haya obtenido algunas referencias, hágales algunas preguntas por teléfono. Algunos ejemplos:

- Si tienen licencia y están asegurados, deben proporcionar pruebas.
- Si suelen hacer proyectos de la magnitud del trabajo que usted necesita.
- Verificar que tienen referencias no solo de su trabajo, sino también de proveedores y subcontratistas.
- Solicitar un listado de algunos clientes anteriores, la magnitud de su proyecto y cómo suele llenar las necesidades particulares de sus clientes.
- Cuántos proyectos tiene en marcha en ese momento. Demasiados proyectos pueden significar que no tendrán tiempo para hacer su proyecto en el tiempo oportuno. Y si no tiene ningún proyecto es también válido el preguntarse el por qué.

Conocer en persona

Después de la entrevista telefónica, tenga una reunión en persona con tres o cuatro de sus mejores candidatos. Puede ser difícil encontrar el tiempo para reunirse con más de un contratista, pero esta es una excelente manera de escuchar realmente lo que pueden ofrecer. Hable sobre su proyecto y cronograma asegurándose de que entiendan la magnitud y complejidad del mismo.

- Hágalles preguntas sobre lo que sucederá si surgen problemas imprevistos.
- Pregúnteles cuándo podrán manejar su proyecto y cuánto tiempo creen que tomará.

Haga una llamada telefónica a sus referencias

Después de reunirse en persona, llame a las referencias de los contratistas que más le gustaron. Pregúnteles sobre su producto terminado, cuánto tiempo tomó, qué tan satisfechos están y qué tan cerca fue el costo final en comparación con la cotización original.

Si hay un cliente anterior que está dispuesto, programe un horario para ir a ver el trabajo terminado. Asegúrese de que sea algo que realmente sea comparable con la calidad y la magnitud del proyecto que le gustaría emprender.

NOTA Esto puede ser complicado ya que la mayoría de las personas pueden no querer recibir llamadas. Tal vez el contratista tenga un sitio web, imágenes o testimonios que pueda compartir con usted.

Obtener múltiples ofertas

Una vez evaluó a sus contratistas y tiene buenas referencias, obtenga una cotización de cada uno. Revise la cotización, incluidos los plazos (cuánto tiempo llevará el proyecto, cuándo comenzarán y finalizarán) todo esto debe ir por escrito. Asegúrese de minimizar la alteración diaria de su programa: planifique el trabajo en torno a un feriado o fuera del horario de atención.